



“Shine On You Crazy Diamond”

Эта колонка адресована, в первую очередь, тем читателям, для которых *Mastercam* имеет значение. ☺ Громкая и значимая новость о том, что группа *Sandvik* купила компанию *CNC Software*, создателя *Mastercam*, у меня, как у человека, который привел эту CAD/CAM-систему в СССР на закате советской

власти, вызвала двойственное чувство – удовлетворение с привкусом некоторого сожаления. Но такова жизнь: весь мой жизненный опыт, логика и многолетние наблюдения за САМ-рынком давно указывали на неотвратимость консолидации, на неизбежность прихода в эту сферу сильных софтверных, инженерно-технологических и промышленных корпораций по мере осознания ими критической важности САМ-систем и создаваемых в них данных для целей производства и цифровизации производственных процессов. К сегодняшнему дню это уже сделали *Siemens*, *Autodesk*, *3D Systems*, *Dassault Systèmes SOLIDWORKS*, *Mensch und Maschine Software*, *Hexagon*, *Sandvik* и другие, так что почти все мало-мальские ценные и востребованные САМ-компании и бренды оказались раскупленными, с тем или иным успехом. В их число попали и такие убежденные противники консолидации, как *CNC Software (Mastercam)* и *CGTech (Vericut)*. Теперь, по-видимому, наступает черед немногих, пока остающихся независимыми, игроков, включая *TOPSOLID*, *SolidCAM*, *Tebis Technische Informationssysteme AG...*

Судьбы САМ-компаний, влившихся в состав подразделений крупных корпораций, складываются по-разному (во избежание бесплодных дискуссий не станем указывать перстом, ограничившись общими рассуждениями). Кого-то ассимилируют немедленно, кому-то напрочь меняют модель бизнеса, ломают через колено канал продаж, навязывают продажу другого ПО. Некоторым удается сохранить самостоятельность на более долгий срок... Но, по мнению коллег, почти все поглощенные Ионы ностальгируют в чреве кита по прошлому и сожалеют об утраченной свободе. И крайне редко они расцветают так, как это случилось с *Unigraphics Solutions* под надежной “крышей” гиганта *Siemens*.

Отрадно, что руководство *Sandvik* признаёт ошибочность подходов ряда известных корпораций к интеграции бизнеса поглощенных САМ-компаний и публично обещает сохранить самостоятельность *CNC Software* и неприкосновенность обширной сети реселлеров *Mastercam*. Впрочем, такое же обещание прозвучало в отношении других недавно купленных САМ-компаний: *Cimatron & GibbsCAM*, а также *CGTech*. При этом руководство *Sandvik* намеревается всемерно поддерживать направленные на усовершенствование и развитие своих САМ-систем инициативы добровольного внутрикорпоративного обмена технологиями и сотрудничества разработчиков. Это и есть то главное и важное, чего ждут существующие и потенциальные пользователи *Mastercam* от вхождения *CNC Software* в состав группы *Sandvik*.

Во время серии географически распределенных онлайн-встреч руководства *Sandvik* с реселлерами *Mastercam* было сделано еще несколько важных, с моей точки зрения,

заявлений – в частности, касающихся внутрикорпоративной конкуренции САМ-брендов. Сейчас в *Sandvik* господствует мнение, что все три приобретенных САМ-бренда в ходе “естественного отбора” заняли свои ниши: *Cimatron* ориентрируется преимущественно на прессформостроение, *GibbsCAM* – на токарно-фрезерную обработку (в том числе на станках “швейцарского типа”), а *Mastercam* – на общее машиностроение. Однако там, где границы “кормовой базы” всё же станут перекрываться, будет иметь место здоровая конкуренция, которую не следует ограничивать или как-то регулировать.

“Это – стратегическое приобретение, которое позволит *CNC Software* сохранить и укрепить наше преимущество за счет сотрудничества, а не консолидации, и обеспечит наши лидирующие позиции на рынке САМ на долгие годы. У нас теперь есть доступ к новым данным, новым технологиям и ресурсам, которые позволят сделать *Mastercam* еще лучше, чтобы он стал неотъемлемой частью цифровой стратегии *Sandvik*”, – уверенно заявила **Meghan West Summers**, президент *CNC Software*.

Ну что ж, в добрый путь! Мы желаем компании *CNC Software* (с которой знакомы и непрерывно сотрудничаем на протяжении 30 лет) и её дитищу *Mastercam* такой же счастливой судьбы в *Sandvik*, какая сложилась у *Unigraphics* в *Siemens*. **Надеемся, что *Mastercam* и впредь продолжит сиять, как бриллиант в короне *Sandvik* (“Shine On You Crazy Diamond”)**, еще больше радуя своих пользователей и реселлеров.

Я намеренно не акцентировал вопрос о том, для чего компании *Sandvik* понадобилась собственная САМ-система. Развернутый ответ на этот вопрос читатели найдут в статье “САМ на рынке PLM: зачем компания *Sandvik* купила самую распространенную САМ-систему”, которую подготовил наш шведский коллега **Verdi Ogewell**, главный редактор “PLM&ERP News”.

Весьма своевременно поддерживает заданную тему и подготовленная по материалам *CNC Software* статья “*Mastercam* в полной мере отвечает вызовом контрактного производства”. Поскольку контрактное производство – это весьма распространенная модель малого и среднего бизнеса, мы посчитали полезным познакомить сотрудников таких производств в наших широтах с интересным опытом их американских коллег в программировании 5-осевого оборудования.

В Уфе подвели итоги финала IX Национального чемпионата “Молодые профессионалы 2021” (*WorldSkills Russia*). Это самые масштабные в России соревнования профессионального мастерства по стандартам *WorldSkills* среди студентов и школьников. Московская компания ЦОЛЛА, являющаяся партнером и спонсором *WorldSkills Russia*, предоставила полтора десятка мест *Mastercam Educational Suite* и оказала техническую поддержку участникам состязаний в ряде дисциплин – в том числе “Токарные и фрезерные работы на станках с ЧПУ”, а также “Изготовление изделий из полимерных материалов”.

В заключение хочу отrapпортовать нашим читателям, что ни в редакции *Observer*’а, ни в коллективах компаний *COLLA* и ЦОЛЛА не осталось непривитых сотрудников. Мы и налоги платим, а поэтому и спим спокойно, и бодрствуем без опаски. ☺ Чего и вам желаем!

Юрий Суханов