



## Нам не дано предугадать...

Осень – время свадеб и разводов у лиц физических, а также время союзов, расставаний и дроблений у лиц юридических. Но если люди нынче сравнительно легко меняют партнеров, то Советы и Правления корпораций категорически возражают и даже встают против инициатив, вызывающих смену инструментов проектирования и PLM-платформы в целом. О том, чем обосновано и как происходит в корпорации *Daimler* замещение системы *CATIA* от *Dassault* на *NX* от *Siemens*, а также о том, какой переполох в автостроении вызвал этот переход, можно прочитать в статье “Анатомия сдвига рынка PLM”, разрешение на публикацию перевода которой нам было дано её автором и нашей коллегой *Kathleen Maher*, вице-президентом компании *Jon Peddie Research*.

Эту же тему *Александра Суханова* затронула во время интервью, которое дал нашему журналу *Chuck Grindstaff*, президент и CEO компании *Siemens PLM Software*, в один из дней конференции *PLM Connection Europe 2014* в Берлине. Этот эксклюзивный материал открывает #91, и я настоятельно рекомендую с ним ознакомиться. Еще одна важная, на мой взгляд, тема интервью – проведенная этой осенью реструктуризация группы *Siemens*. Слияние двух софтверных подразделений – *PLM* и *MES* – означает, что руководство *Siemens* действует последовательно и решительно на пути к заявленной цели: интеграции виртуального мира проектирования с реальным производством. Для меня, как методиста-любителя в области анализа финансовых показателей основных игроков рынка *PLM*, это слияние означает автоматический рост всех (!) главных показателей бизнеса у *Siemens PLM Software* без необходимости в дополнительных инвестициях. ☺ Впрочем, если игра стоит свеч, концерн готов и на инвестиции. Как стало известно 16 октября 2014 года, *Siemens* начинает процедуру приобретения *Camstar Systems, Inc.* – одного из общепризнанных лидеров в области *MES*; завершение сделки запланировано на вторую половину ноября 2014 г., условия не разглашаются. Организационно *Camstar* войдет в состав *PLM*-подразделения. Это приобретение соответствует стратегии *Siemens* в области цифрового производства, направленной на расширение линейки интегрированных решений для разработки изделий и автоматизации производства в электронной, полупроводниковой и медицинской промышленности. Лучшее в своём классе продукты *MES*, разработанные компанией *Camstar*, станут хорошим дополнением к имеющимся решениям *Siemens* для вертикально интегрированных отраслей.

Мы трижды (##86, 88, 89) с пиететом предоставляли свои электронные и бумажные страницы стартапу *DATADVANCE* в расчете презентовать эту замечательную компанию, её технологию и пакет *pSeven* (для инженерной оптимизации и предсказательного моделирования) широкой российской инженерной общественности. Программные разработки *DATADVANCE* уже применяют такие компании, как *Airbus*, *Airbus Helicopters* (бывш. *Eurocopter*) и *Airbus Space and Defense* (бывш. *Astrium u Cassidian*), *IHI Corporation*, *Areva*, *Michelin* и др. И вот – случилось! **КГ “Борлас”** и *DATADVANCE* объявили о начале сотрудничества, в рамках

которого они займутся совместным продвижением в России пакета *pSeven*, причем, как в составе комплексных *PLM*-решений “Борлас”, так и в качестве самостоятельного продукта. Успехов вам, друзья!

Недавно две другие компании – российская “**СиСофт**”, “платиновый” партнер *Autodesk*, и сама *Autodesk*, “король” массовых поставок инженерно-технического ПО – привлекли внимание тем, что, напротив, расторгли союз, причем по инициативе, так сказать, младшего партнера. До какого же грядуса должны были нагреться эти отношения?! Это большая редкость в истории *Autodesk*, чтобы её бросали, причем делал это партнер с привилегиями. Обычно компания предпочитает поступать так сама – например, как в случае с двумя своими дилерами, позволившими себе адюльтер с *SolidWorks*. В том, что произошло, можно увидеть также своевременный шаг с политическим (и даже патриотическим) окрасом, но не хочется наводить тень на плетень. Как бы там ни было, но по факту продукты и решения американской *Autodesk* в бизнесе “СиСофт” уже в октябре с.г. оказались замещены на продукты и решения российского разработчика **АСКОН**. Наши поздравления за решительность! Ну а насколько успешной и устраивающей обе компании окажется совместная региональная кооперация и разделение труда – это вопрос.

Конкурент **АСКОН**, компания “**Топ Системы**”, в первой декаде октября провела свою ежегодную конференцию “Созвездие САПР”, на которой публике был представлен обновленный программный комплекс *T-FLEX PLM 14*. О том, как создавался *T-FLEX CAD 14*, увлеченно рассказывает **Сергей Козлов**, директор по разработке. Ну, а вышедшая несколько лет назад из состава **АСКОН** на вольные хлеба команда разработчиков САПР ТП “**ВЕРТИКАЛЬ**”, образовавшая компанию **SDI Solution**, анонсировала новую версию своего программного комплекса **v.2015** в составе *Semantic MDM, Timeline, CTH, CMH* и **PPP**.

В этом году наш старый приятель **Jim Brown**, президент исследовательской компании *Tech-Clarity*, уже дважды отметился публикациями на страницах *Observer’a*. В #85 он представил *PLM*-стратегию компании *Autodesk*, набирающей вес и силу в качестве *PLM*-поставщика, и стратегии “королей” *PLM*-рынка – *Dassault Systèmes*, *PTC* и *Siemens PLM Software*; в #88 – предложил свое видение *PLM*-стратегии *ERP*-титана *Oracle* и компании *Aras*, решения которой превратились в *PLM*-платформу с основательной базовой функциональностью и со встроенной возможностью её расширения клиентами и партнерами. В этом номере Джим представляет *PLM*-стратегию еще двух замечательных компаний – **Arena Solutions** и **Infor**. Эти материалы я советую почитать хотя бы по той простой причине, что они помогают выйти за границы “мантра” и представлений “королей” *PLM* и посмотреть на этот мир широко открытыми глазами.

В заключение я хочу представить читателям нашего нового автора: это – **Руслан Бабаев**, которого я бы двумя словами охарактеризовал как “крепкий орех” – крепкий духом, интеллектом и телом русский (советский) программист, с научной степенью – на службе у американских капиталистов. ☺ Руслан – ответственный сотрудник *CNC Software*, компании-разработчика *Mastercam*. В этом номере у Руслана литературный дебют, излагает – закачаешься. ☺

Юрий Суханов