



## Нам не дано предугадать...

Осень – время свадеб и разводов у лиц физических, а также время союзов, расставаний и дроблений у лиц юридических. Но если люди нынче сравнительно легко меняют партнеров, то Советы и Правления корпораций категорически возражают и даже встают против инициатив, вызывающих смену инструментов проектирования и PLM-платформы в целом. О том, чем обосновано и как происходит в корпорации **Daimler** замещение системы **CATIA** от **Dassault** на **NX** от **Siemens**, а также о том, какой переполох в автостроении вызвал этот переход, можно прочитать в статье “Анатомия сдвига рынка PLM”, разрешение на публикацию перевода которой нам было дано её автором и нашей коллегой **Kathleen Maher**, вице-президентом компании **Jon Peddie Research**.

Эту же тему **Александра Суханова** затронула во время интервью, которое дал нашему журналу **Chuck Grindstaff**, президент и CEO компании **Siemens PLM Software**, в один из дней конференции **PLM Connection Europe 2014** в Берлине. Этот эксклюзивный материал открывает #91, и я настоятельно рекомендую с ним ознакомиться. Еще одна важная, на мой взгляд, тема интервью – проведенная этой осенью реструктуризация группы **Siemens**. Слияние двух софтверных подразделений – **PLM** и **MES** – означает, что руководство **Siemens** действует последовательно и решительно на пути к заявленной цели: интеграции виртуального мира проектирования с реальным производством. Для меня, как методиста-любителя в области анализа финансовых показателей основных игроков рынка **PLM**, это слияние означает автоматический рост всех (!) главных показателей бизнеса у **Siemens PLM Software** без необходимости в дополнительных инвестициях. ☺ Впрочем, если игра стоит свеч, концерн готов и на инвестиции. Как стало известно 16 октября 2014 года, **Siemens** начинает процедуру приобретения **Camstar Systems, Inc.** – одного из общепризнанных лидеров в области **MES**; завершение сделки запланировано на вторую половину ноября 2014 г., условия не разглашаются. Организационно **Camstar** войдет в состав **PLM**-подразделения. Это приобретение соответствует стратегии **Siemens** в области цифрового производства, направленной на расширение линейки интегрированных решений для разработки изделий и автоматизации производства в электронной, полупроводниковой и медицинской промышленности. Лучшее в своём классе продукты **MES**, разработанные компанией **Camstar**, станут хорошим дополнением к имеющимся решениям **Siemens** для вертикально интегрированных отраслей.

Мы трижды (**#86, 88, 89**) с пиететом предоставляли свои электронные и бумажные страницы стартапу **DATADVANCE** в расчете презентовать эту замечательную компанию, её технологию и пакет **pSeven** (для инженерной оптимизации и предсказательного моделирования) широкой российской инженерной общественности. Программные разработки **DATADVANCE** уже применяют такие компании, как **Airbus**, **Airbus Helicopters** (бывш. **Eurocopter**) и **Airbus Space and Defense** (бывш. **Astrium u Cassidian**), **IHI Corporation**, **Areva**, **Michelin** и др. И вот – случилось! **КГ “Борлас”** и **DATADVANCE** объявили о начале сотрудничества, в рамках

которого они займутся совместным продвижением в России пакета **pSeven**, причем, как в составе комплексных **PLM**-решений “Борлас”, так и в качестве самостоятельного продукта. Успехов вам, друзья!

Недавно две другие компании – российская “**СиСофт**”, “платиновый” партнер **Autodesk**, и сама **Autodesk**, “король” массовых поставок инженерно-технического ПО – привлекли внимание тем, что, напротив, расторгли союз, причем по инициативе, так сказать, младшего партнера. До какого же гадуса должны были нагреться эти отношения?! Это большая редкость в истории **Autodesk**, чтобы её бросали, причем делал это партнер с привилегиями. Обычно компания предпочитает поступать так сама – например, как в случае с двумя своими дилерами, позволившими себе адюльтер с **SolidWorks**. В том, что произошло, можно увидеть также своевременный шаг с политическим (и даже патриотическим) окрасом, но не хочется наводить тень на плетень. Как бы там ни было, но по факту продукты и решения американской **Autodesk** в бизнесе “СиСофт” уже в октябре с.г. оказались замещены на продукты и решения российского разработчика **АСКОН**. Наши поздравления за решительность! Ну а насколько успешной и устраивающей обе компании окажутся совместная региональная кооперация и разделение труда – это вопрос.

Конкурент **АСКОН**, компания “**Топ Системы**”, в первой декаде октября провела свою ежегодную конференцию “Созвездие САПР”, на которой публике был представлен обновленный программный комплекс **T-FLEX PLM 14**. О том, как создавался **T-FLEX CAD 14**, увлеченно рассказывает **Сергей Козлов**, директор по разработке. Ну, а вышедшая несколько лет назад из состава **АСКОН** на вольные хлеба команда разработчиков САПР ТП “**ВЕРТИКАЛЬ**”, образовавшая компанию **SDI Solution**, анонсировала новую версию своего программного комплекса **v.2015** в составе **Semantic MDM, Timeline, CTH, CMH и PPP**.

В этом году наш старый приятель **Jim Brown**, президент исследовательской компании **Tech-Clarity**, уже дважды отметился публикациями на страницах **Observer’a**. В #85 он представил **PLM**-стратегию компании **Autodesk**, набирающей вес и силу в качестве **PLM**-поставщика, и стратегии “королей” **PLM**-рынка – **Dassault Systèmes**, **PTC** и **Siemens PLM Software**; в #88 – предложил свое видение **PLM**-стратегии **ERP**-титана **Oracle** и компании **Aras**, решения которой превратились в **PLM**-платформу с основательной базовой функциональностью и со встроенной возможностью её расширения клиентами и партнерами. В этом номере Джим представляет **PLM**-стратегию еще двух замечательных компаний – **Arena Solutions** и **Infor**. Эти материалы я советую почитать хотя бы по той простой причине, что они помогают выйти за границы “мантра” и представлений “королей” **PLM** и посмотреть на этот мир широко открытыми глазами.

В заключение я хочу представить читателям нашего нового автора: это – **Руслан Бабаев**, которого я бы двумя словами охарактеризовал как “крепкий орех” – крепкий духом, интеллектом и телом русский (советский) программист, с научной степенью – на службе у американских капиталистов. ☺ Руслан – ответственный сотрудник **CNC Software**, компании-разработчика **Mastercam**. В этом номере у Руслана литературный дебют, излагает – закачаешься. ☺

Юрий Суханов