

Reminiscence on the future



Not often happens when submitted to our editorial material is able to touch my heart that became hard-hearted for 11 years of being the editor-in-chief. ☺ And the reason for this is not that my “armour is robust” but because it is very rare case when on the domestic market appears new home-grown software products with functionality that well-known systems from Western competitors do not have. Innovative character of CAE system *FIDESYS* allowed its developer – **Engineering company FIDESYS** – to become the resident of *Skolkovo Innovation Centre*. *FIDESYS* developers are stating that their CAE system is applicable for nonlinear strengths and destruction mechanics and mechanics of phase transformations. The program complex is highly demanded in areas where large deformations and their redistribution must be taken into account. From the article called “**On the development of universal multi-platform full-featured CAE system FIDESYS for structural analysis**” that is opening the current issue, readers may find out about types of analysis, its application spheres and other hot features of *FIDESYS*. One may not exclude that with the help of capable and effective marketing the system and the team behind it may have rather good commercial perspectives. In line with this article I also would like to point out one remarkable circumstance. Its preparation and publication initiator was **Arseny Tarasov**, *FIDESYS* member of the Board of directors, with whom our editorial tied together active and productive cooperation on magazine’s pages and in popular projects “CAD/CAM/PLM Portraits Gallery” and “The Success Formula” at the times when he led *PTC* representative office in Russia and CIS. After *Arseny* has left *PTC*, cooperation with Moscow office of this vendor unfortunately has faded out and after some time – became deaf.

In my view at the current period of time *PTC*’s Russian office did not manage to establish continuity of all the best left by its predecessors. By this reason, our editorial for example has concentrated its attention on cooperation with *PTC*’s VARs – *PTS* (V. Klimov), *IRISOFT* (S. Krauss), *ProTECHNOLOGIES* (A. Volkov), and in this relationship we feel own usefulness and respectful attitude. I’d like to remind that exactly *Arseny* introduced us to the *PTC*’s leadership at headquarter office, in particular, he introduced us to Mr. *Heppelmann*, current *PTC* president. Thanks to *Arseny* took place well-known exclusive interview of **Richard Harrison** to our magazine, that many of our readers still consider as outstanding by its style, intensity, level and content among the whole collection of CAD/CAM/PLM market top-managers interviews. During past 11 years this collection gathered interview of presidents from almost all largest market vendors, and mentioning of their names may not leave indifferent: **Tony Affuso, Carol Bartz, Francis Bernard, Robert „Buzz” Kross, Jeff Ray, Mark Summers, Ove Larsen, Chuck Grindstaff** as well as **Alexander Golikov, Laurent Valroff, Alexander Tasev**, etc. (By the way, we have received the information that *Alexander Tasev* is becoming the head of

PTC’s office in Russia and CIS. In my view, today there is no better candidate to this post. We wish him every success at the new role!)

Conservatism nowadays is unfashionable and not in honour. Especially when it comes to technologies and our ideas on engineering and production processes. While vendor of mainstream technical software *Autodesk* during 10 years long period of time was deciding whether it will be worth to take into account the PLM concept and start to count itself among other PLM software vendors, in CAD/CAM/PLM sphere appeared sufficiently well-grounded opinion regarding obsolescence of usual three-letter acronyms, which identify categories of implemented systems. Why it is happening and what should we wait for readers will find out from the article written by **Mike Evans** from *Cambashi* “**When the Silo Empties**”.

For top and middle level leaders of the enterprises that have been a little bit delayed with introduction of the modern information technologies certainly will be useful to read *Tech-Clarity* company’s research “**Tech-Clarity Insight: The Business Value of Product Data Management**”.

Several years ago among **Siemens PLM Software** partners in Russia appeared new company **Borlas Security Systems**, which already from the beginning made itself known as serious PLM player on the Russian market. Published in the current issue article “**Development concept of the centre for engineering computations**” is company’s debut on *Observer* pages and I expect that it will be successful.

Using this opportunity I’d like to boast of the fact that 11th Anniversary of *Observer* is not the only landmark in the history of automation that I participated at. ☺ Signed with my delivery in 1990 contract between Riga state electrotechnical plant “**VEF**” and US software company **CNC Software Inc.** regarding purchase of five full seats of *Mastercam 3D* (*Design, Mill, Lathe, Wire*), in 1991 finally was completed. Thereby exactly 20 years ago this deal has made a remarkable precedent in trade cooperation between countries of the two different blocks, capitalistic and socialistic: technologies included into restrictive lists (**COCOM**) were delivered to the enterprise from the “top nine” of USSR defence industry.

At that period of time I as a head of CAD/CAM Department of the giant plant *VEF* responsible also for providing with respective toolpath more than several hundred of CNC machines, being equipped with *Mastercam* felt myself lucky because of the uniqueness of my position in the branch and in the region. Until now I am still proud with my involvement in the events in the result of which I received the opportunity to be the first who started to deliver Western CAM system to Russia, CIS and The Baltic States and that this system turned out to be *Mastercam*. In my archive remained safe historical letter from *CNC Software* president **Mark Summers**, in which he thanked me for the given opportunity to become known in the US State Department which for the first time in the history has issued the permission to sell software products to the soviet plant. But this, as the saying goes, is a totally different story...

Youri Soukhanov

Воспоминания о будущем

Не часто случается так, что материал, присланный в редакцию, оказывается способным тронуть мою зачерствевшую за 11 лет “главредства” душу. ☺ И дело не в том, что моя “броня крепка”, а в том, что крайне редко появляются российские программные системы с функциональностью, которой не обладают знаменитые продукты западных конкурентов. Инновационность САЕ-системы *FIDESYS* позволила её разработчику – **Инжиниринговой компании ФИДЕСИС** – стать резидентом Сколково. Создатели *FIDESYS* утверждают, что их продукт будет востребован в задачах нелинейной механики прочности и разрушения, а также механики фазовых превращений; без него не обойтись, когда необходим учет больших деформаций и их перераспределения. О том, какие виды расчетов можно выполнять средствами *FIDESYS*, в каких сферах применять систему, об её особенностях и “фишках” читайте в статье **“О разработке универсальной многоплатформенной полнофункциональной САЕ-системы *FIDESYS* для прочностного анализа”**, которой мы совершенно бескорыстно открываем этот выпуск. Не исключено, что при умелом и эффективном маркетинге и для системы, и для команды, за ней стоящей, откроются весьма неплохие коммерческие перспективы.

Хотел бы отметить одно примечательное обстоятельство, связанное с этой статьей. Инициатором её подготовки и публикации в *Observer*'е стал **Арсений Тарасов**, член совета директоров ИК ФИДЕСИС. В ту пору, когда он руководил представительством *PTC* в России и СНГ, нас связывало активное и продуктивное партнерство – в том числе, в рамках популярных проектов нашего журнала “Портретная галерея САПР” и “Формула успеха”. После ухода г-на Тарасова из *PTC* сотрудничество редакции с московским офисом этой компании, к сожалению, как-то сразу увяло, а затем и вовсе сошло. На мой взгляд, в российском представительстве *PTC* на нынешнем этапе не хватает преемственности, не удалось наладить использование лучшего, что оставили предшественники. По этой причине наша редакция сосредоточилась на работе с партнерами *PTC* – компаниями ПТС (В.Е. Климов), ИРИСОФТ (С.Л. Краусс), *Pro|TECHNOLOGIES* (А.В. Волков), в отношениях с которыми мы чувствуем свою полезность. Возвращаясь к истории отношений с А. Тарасовым, хочу сказать, что именно он ввел нас в круг высшего руководства *PTC* и познакомил с г-ном Хеппельманом, **нынешним президентом *PTC***. Благодаря Арсению состоялось эксклюзивное интервью **Ричарда Харрисона** нашему журналу, которое многие читатели до сих пор считают непревзойденным по стилю, напряженности, уровню и содержанию и лучшим из всей нашей богатой коллекции. А ведь в этой коллекции за 11 лет собрались интервью руководителей практически всех крупных компаний отрасли САПР/*PLM*, одно упоминание имен которых не может не волновать: **Tony Affuso, Carol Bartz, Francis Bernard, Robert “Buzz” Kross, Jeff Ray, Mark Summers, Ove Larsen, Chuck Grindstaff**, а также **А.В. Голкиев, Laurent Valroff, Александр Тасев** и др. (Кстати сказать, есть информация, что Александр Тасев вот-вот возглавит российский офис *PTC*. Мне представляется, что

лучшей кандидатуры сегодня попросту нет, и мы искренне желаем ему успеха на новом поприще!)

Консерватизм нынче не в моде и не в чести. Особенно это касается технологий и наших представлений о процессах проектирования и производства. Пока производитель и поставщик массового технического софта *Autodesk* на протяжении почти десяти лет решал, сто́ит ли ему принять на вооружение концепцию *PLM* и начать причислять себя к поставщикам *PLM*-решений, в отрасли САПР/*PLM* уже появилось достаточно обоснованное мнение об устаревании привычных трехбуквенных акронимов, обозначающих категории применяемых систем. Почему так происходит, и чего можно ждать, читатели узнают из статьи **Майка Эванса** из компании **Cambashi** **“Структура рынка средств автоматизации изменяется, старые границы стираются”**.

Руководителям высшего и среднего звена тех предприятий, которые, так сказать, немного подзадержались с введением новых информационных технологий, безусловно, окажется полезным исследование компании **Tech-Clarity** **“Бизнес-выгода от использования *PDM*-систем”**.

Несколько лет назад среди партнеров **Siemens *PLM Software*** появилась компания **“Борлас Секьюрити Системз”**, практически сразу заявившая о себе как о серьезном игроке *PLM*-рынка России. Публикуемая в этом выпуске статья **“Концепция создания центра инженерных расчетов”** – первое выступление компании на страницах *Observer*'а, и я рассчитываю, что дебют будет успешным.

Пользуясь случаем, хочу похвастаться, что 11-летие *Observer*'а – не единственная веха в истории автоматизации, связанная с моим участием. ☺ Подписанный в 1990 году с моей подачи контракт между **“Рижским орденов Ленина и Октябрьской Революции производственным объединением ВЭФ им. В.И. Ленина”** и американской компанией **CNC Software Inc.** о продаже пяти полных комплектов *Mastercam 3D (Design, Mill, Lathe, Wire)*, в 1991 году был, наконец, исполнен. Таким образом, ровно 20 лет тому назад был создан прецедент в торговле между странами двух блоков, капиталистического и социалистического: предприятию из “девятки” оборонных отраслей СССР были поставлены технологии, включенные в ограничительные списки **COSCOM**. И в тот момент я, начальник отдела САПР на гигантском заводе, ответственный, в том числе, за обеспечение управляющими программами нескольких сотен станков с ЧПУ, был откровенно счастлив уникальностью своего положения в отрасли и регионе. Да и до сих пор я горжусь своей причастностью к событиям, результатом которых для меня стала возможность первым начать поставки западной САМ-системы в Россию, страны СНГ и Балтии, и тем, что этой системой оказался *Mastercam*. В моем архиве даже сохранилось историческое письмо **Марка Саммерса**, президента *CNC Software*, в котором он благодарит меня за предоставленную ему возможность получить известность в Госдепартаменте США, впервые выдавшем разрешение на продажу компьютерных программ советскому предприятию. Но это, как говорится, совсем другая история...

Юрий Суханов