



Марафон из осени в Рождество

Теплая и сухая осень, установившаяся в Латвии в сентябре, продолжалась до конца ноября и подарила нам редкую возможность насладиться красотой и покоем притихшей после бурного лета Юрмалы. И лишь недавний шторм, серьезно

потрепавший северное побережье Западной Европы, доставил и прибалтам немало хлопот.

Что может быть лучше плохой погоды? Ответ удивительно прост – хорошая погода. Потребовалось более пяти лет, чтобы **Carl Bass**, сменивший легендарную **Carol Bartz** на руководящем посту в **Autodesk**, признал, что лучше неприятия концепции **PLM** может быть лишь её (концепции) приятие. Наши искренние поздравления **Autodesk**! На форуме **Autodesk University** г-н **Bass** обещает анонсировать уникальный подход, который позволит предприятиям и организациям многих отраслей воспользоваться преимуществами **PLM**. Как говорится – ждем-с, витая в “облаках”. А конкуренты **Autodesk** на рынке **PLM** – трепещите! Ну или как-то так...

Осень выдалась сколь приятная во многих отношениях, столь и хлопотная в отношении поездок: бесконечные вокзалы, аэропорты, отели, самолеты, шаттлы, поезда и такси. И, конечно, разные страны и города, множество встреч с читателями, рекламодателями, организаторами, организаторами и коллегами по цеху. Три репортажа из этого номера журнала, надеюсь, смогут дать некоторое представление о содержании и важности мероприятий, в которых мы участвовали. В их числе – форумы **Siemens PLM Connection Europe 2011**, **PLM Forum Russia 2011** (**Dassault**) и неординарная пресс-конференция **PTC**, на которой журналистам представили хорошо им известного **Александра Тасева** в новой ипостаси генерального директора **PTC** в России. Мы приветствуем это назначение, основываясь на впечатляющих результатах г-на Тасева на предыдущем месте работы в российском офисе **Autodesk**. Можно утверждать, что **Autodesk** в России до и после Тасева – это две большие разницы, как любят говорить в Одессе. Хотелось бы надеяться, что и для **PTC** в России наступили лучшие времена.

Осенняя партия, разыгранная компаниями **Siemens PLM Software** и **Dassault** в борьбе за доминирование на рынке инструментов проектирования изделий из композиционных материалов, возможно, закончилась вничью. **Siemens PLM** приобрела американскую компанию **VISTAGY**,

обладающую компетенцией, технологией и ПО для проектирования изделий из композитов. Что любопытно, эта компания тесно сотрудничала и с **Dassault**. В свою очередь, **Dassault** приобрела английскую **Simulayt Limited**, не менее тесно сотрудничающую с **Siemens**. (Для нас в этой далекой от завершения истории примечательно то, что нашей редакции удалось предсказать покупку **VISTAGY**. Это было сделано еще в апреле с.г., во время интервью с **Chuck Grindstaff**, CEO компании **Siemens PLM Software**, которое проходило в рамках проекта “Портретная галерея САПР”.) Эти две новости для меня – значимые.

Из других значимых материалов этого номера я бы отметил продолжение моего обзора “**Действительные и мнимые лидеры мирового рынка САМ в 2010 году**”. Обзор, публикуемый в рамках проекта “Короли” и “капуста”, подготовлен “по мотивам” отчета **CIMdata** о состоянии **САМ**-рынка. Это значит, что в основе всех рейтингов **САМ**-вендоров и их продуктов лежат цифры этой аналитической компании, ну а текст, как водится, мой. Такая диспозиция позволяет мне, в случае необходимости, воспользоваться знаменитым приемом защиты из миниатюры Аркадия Райкина о разделении труда при пошиве костюмов для трудящихся: “К пуговицам претензии есть?!” ☺

Помимо уже названных репортажей, мне весьма симпатичны две “интеграционные” статьи: “**Ступени интеграции ADEM**” и “**Принципы интеграции PDM-систем и САПР технологических процессов**”. Кроме того, могу порекомендовать и две переводные статьи: очередной материал нашего нового автора Джона Скотта (**Jonathan Scott**) “**Сберечь и умножить капитал с помощью PLM-средств: xBOM для ERP-системы**” и заимствованную из английского журнала “**DEVELOP3D**” статью нашего коллеги Эла Дина (**Al Dean**) “**КТИ и обозначения на 3D-моделях – убийцы чертежей?**”.

Близится к завершению 2011 год. Судя по отчетам и прогнозам, он оказался более чем успешным для отрасли САПР/**PLM** в целом, и для её передовиков в особенности. Вендоры и их партнеры (реселлеры, интеграторы, ВАРы и пр.) достойно выходят из кризиса, нередко демонстрируя рост, измеряемый двузначным числом процентов. Российские политики обещают продолжение модернизации, а, значит, рынок САПР/**PLM** будет и дальше расти и развиваться.

Поднимая новогодние бокалы, не забудьте вспомнить о тех, кого потеряли в этом году... С Праздником вас, дорогие читатели!

Юрий Суханов