

На службе у партнеров PTC



Российскому представительству PTC с некоторых пор не везет на начальника. У всех конкурентов начальники есть, а у PTC – опять ушел... Помнится, мы плодотворно сотрудничали с Арсением Тарасовым в его бытность главой представительства PTC. О, сколько дел премного-трудных свершить нам вместе довелось!

Но, увы, – Арсений покинул компанию. Назначение на эту должность Александра Тасева вселило надежду на возобновление тесного сотрудничества с PTC, ведь степень доверия между нами во времена его руководства российским офисом Autodesk была высокой, а наша вовлеченность в маркетинг продуктов этой компании – завидной. Порою нам даже приходилось выслушивать упреки в том, что *Observer* в какой-то момент стал корпоративным журналом Autodesk – впрочем, как ранее – *SolidWorks* (любовь не скроешь!), затем – *UGS*...

Пассажи такого рода мы в редакции воспринимаем и с юмором, и с чувством удовлетворения – ведь это значит, что наша работа отчетливо результативна, в особенности – когда на нее есть спрос и заказ. Вообще говоря, я бы не отказался от чести сделать *Observer* корпоративным журналом “Сименса” или “Дассо”, а еще лучше – всех PLM-королей вместе взятых. ☺ Ну а пока российские “короли” PLM стесняются, ищут повод и подбирают учтивые слова для призыва в “королевскую гвардию”, мы можем сделать свое, вовсе не скоропалительное, заявление о том, что уже без малого 13 лет как находимся на службе у своих читателей и не намерены её менять.

Но вернемся к нашим объектам... При всех проблемах безначалия, российскому представительству PTC везет на партнеров – ПТС, ProTECHNOLOGIES, ИРИСОФТ, СОЛВЕР, “ЭП-Аудит”, чей авторитет высок и не подвержен сомнению. Сотрудничеством *Observer*'а с этими замечательными компаниями удастся заретушировать белые пятна безразличия и пустоты, появившиеся в маркетинговой работе самого представительства после ухода Арсения Тарасова. Возможно, что кому-то эти слова покажутся резкими и несправедливыми, но таково мое личное мнение.

В этом номере журнала мы продолжаем нашу линию на сотрудничество с партнерами PTC. По рекомендации Ирины Воронцовой, генерального директора компании “ЭП-Аудит”, участницы проекта “Формула успеха” в 2008 году, мы уделили внимание ОАО “НИИ ТМ” (Санкт-Петербург), где прекрасно реализован комплексный ИТ-проект, охватывающий внедрение и интеграцию PLM- и ERP-систем. У этого проекта есть несколько особенностей, на которые наверняка обратят внимание наши читатели. ОАО “НИИ ТМ” – это научно-исследовательский институт (а не промпредприятие), создающий сложную электронную технику, приборы и системы управления, и работающих по замкнутому циклу. Основной инструмент проектирования здесь вовсе не MCAD, а ECAD- или EDA-системы. Таким образом, PLM-решение должно было обеспечить интеграцию, с одной стороны, PDM-системы и всех инструментов проектирования, которыми располагает институт, а с другой – PDM и ERP. Нам очень понравилась четкая и недвусмысленная позиция по всем интересовавшим

нас вопросам руководителя этого проекта – Натальи Анатольевны Ширококовой, работающей в НИИ ТМ заместителем генерального директора по ИТ. Если у читателей есть хоть какое-то представление о сложности внедрения комплексных систем такого рода на предприятиях и в организациях, связанных с обороной, становится чуть-чуть понятнее, через какие испытания прошла эта хрупкая женщина в процессе воплощения в жизнь комплексного ИТ-проекта. Пожелаем ей и её команде не останавливаться на достигнутом и присмотреть для автоматизации следующие стадии жизненного цикла изделий института. Эксклюзивное интервью Н.А. Ширококовой в рамках проекта “Формула успеха” открывает этот номер, а её портрет украшает первую обложку журнала – как говорится, внимайте и вникайте!

Известно, что недостаток “капустки” нервирует организм человека, особенно после долгой зимы. Забота о здоровье наших читателей сподвигла редакцию опубликовать целых два “капустных” материала за 2012 год: традиционный обзор рынка систем инженерного анализа (CAE), регулярно публикуемый на протяжении шести лет, и не менее традиционный обзор верхушечной части рынка MCAD/PLM, выходящий в течение уже 13-ти лет. Первый обзор подготовлен нашим редактором Dr. Phys. С.И. Павловым, второй – мною.

Обзоры достижений и финансовых показателей ключевых игроков разных секторов и сегментов рынка PLM, публикуемые в рамках редакционного проекта “Короли” и “капуста”, давно являются визитной карточкой *Observer*'а. Впрочем, с этого года, как я вижу, такой визиткой не прочь пощеголять и коллеги из других СМИ. Я уж не говорю о жанре президентских и вице-президентских интервью, привитом и культивируемом в сфере PLM нашим изданием – ныне этот жанр стал модным, и его, ничтоже сумняшеся, приняли на вооружение практически все СМИ, обслуживающие отрасль САПР/PLM. Все хотят взять у всех! Похоже, что прежде скучная для обывателя и недофинансируемая, с позиции высоких профессионалов, сфера PLM набирает вес и влияние, одновременно обретая черты шоу-бизнеса! ☺

В самом начале третьей декады мая делегация *Observer*'а участвовала в двух важных для нашей сферы мероприятиях: *Siemens PLM Connection Russia* (Сколково) и конференция пользователей *MSC Software* в Москве. Практически всё руководство *Siemens PLM Software* уже давало интервью нашему изданию, за исключением г-на Steve Luby, старшего вице-президента по специальным продуктам/решениям, бывшего президента поглощенной компании VISTAGY. У него мы и взяли интервью на темы сопоставлений, соотношений и развития приложений для проектирования из композитов. Особым гостем форума стал г-н Peter Bilello, президент аналитической компании CIMdata, ответивший на наши 20 “философских” вопросов о рынке и отрасли PLM. Особо хочу отметить участие в проекте “Портретная галерея САПР” президента *MSC Software* г-на Dominic Gallelo, прибывшего в Москву в рамках международного турне, посвященного 50-летию компании. Итак, в следующих номерах *Observer*'а – и в печатной версии, и в электронной, то есть на планшетах – появятся замечательные интервью этих потрясающих мужей.

Юрий Суханов